



ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ НЕФТЕГАЗОВОГО СЕРВИСА В РОССИИ

Презентация генерального директора
компании «Римера»
Христенко В.В.

24 июня 2008 г.

СЕГОДНЯ ПЕРЕД ГОСУДАРСТВОМ И НЕДРОПОЛЬЗОВАТЕЛЯМИ СТОЯТ 3 КЛЮЧЕВЫЕ ЗАДАЧИ



	Проблема	Решение
1 Обеспечение энерго-безопасности	<ul style="list-style-type: none">• Разведанные запасы углеводородов снижаются• По мере истощения разрабатываемых месторождений добыча энергоносителей становится все труднее• Новые месторождения труднодоступны	<ul style="list-style-type: none">• Доразведка и разведка запасов• Бурение скважин• Скважинный сервис
2 Поставка энергоносителей	<ul style="list-style-type: none">• В основном нефть и газ добывается на значительном удалении от потребителей и перерабатывающих мощностей• Для обеспечения высокомаржинальных поставок «сырые» углеводороды необходимо подготавливать и перерабатывать	<ul style="list-style-type: none">• Создание и обслуживание трубопроводной инфраструктуры• Строительство площадочных объектов добычи, подготовки и переработки сырья
3 Повышение эффективности добычи	<ul style="list-style-type: none">• Рентабельность добычи снижается с истощением легкодоступных месторождений• Повышается значимость экологичности нефтепромышленного бизнеса• Дефицит профессиональных кадров	<ul style="list-style-type: none">• Разработка и внедрение новых технологий и услуг• Оптимизация нефтепромысла• Подготовка кадров

• Ключевые задачи, стоящие перед недропользователями, определяют стратегические приоритеты игроков рынка нефтегазового сервиса

• Основными направлениями нефтесервиса будут «классические» нефтесервисные услуги, проектирование и обустройство месторождений и трубопроводов, разработка и внедрение научных разработок

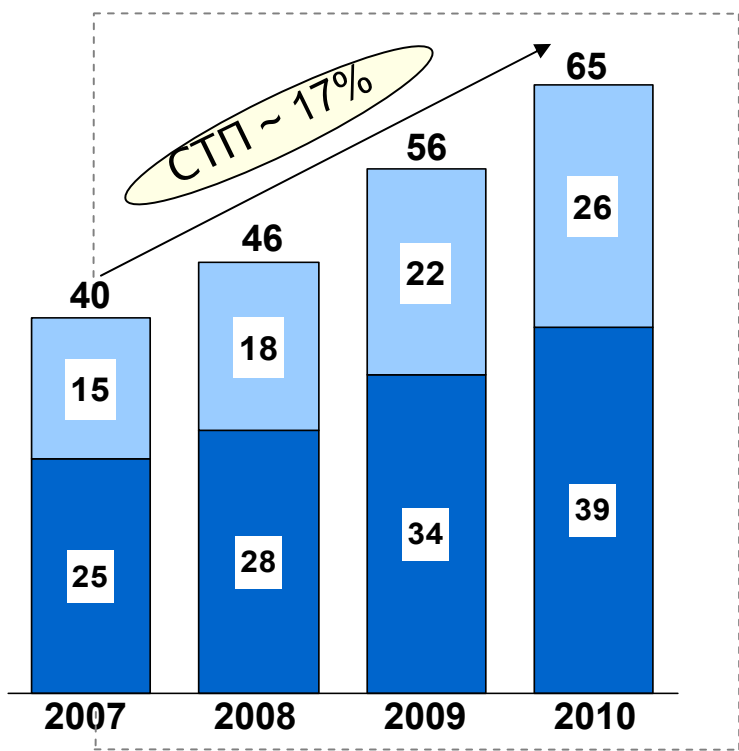
МЫ ОЦЕНИВАЕМ РОССИЙСКИЙ РЫНОК НЕФТЕГАЗОВОГО СЕРВИСА В \$40 МЛРД.



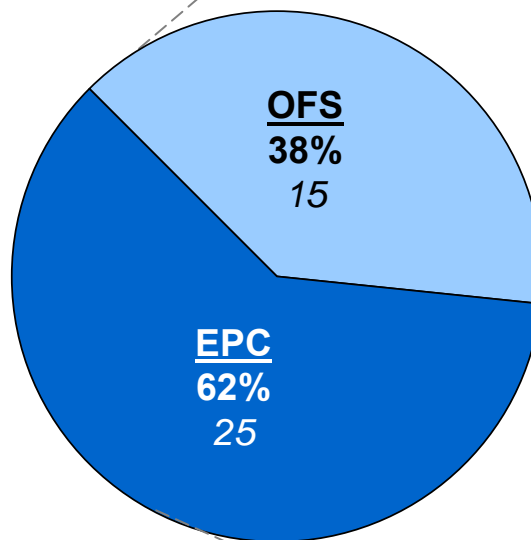
Динамика рынка, \$ млрд.

Структура рынка в 2007 году

Нефтесервисный рынок – это рынок обустройства и обслуживания месторождений, включая производство оборудования



100% = \$40 млрд.



- Сейсмика
- Геофизика
- Бурение
- ЭПУ/ НКТ сервис
- ТКРС/ПНП
- Геофизическое оборудование
- Буровое оборудование
- Оборудование для добычи
- Строительство трубопроводов
- Проектирование
- Обустройство
- Магистральное оборудование
- Трубы

МЫ СФОРМУЛИРОВАЛИ МИССИЮ «РИМЕРЫ» ИСХОДЯ ИЗ ПОТРЕБНОСТЕЙ НЕФТЕГАЗОВЫХ КОМПАНИЙ И ТЕКУЩЕЙ РЫНОЧНОЙ СИТУАЦИИ В РОССИЙСКОМ И МИРОВОМ НЕФТЕСЕРВИСЕ



Мировая практика

- 3 ключевых «вызова» недропользователям:
 - Выработка легкодоступных ресурсов и осложнение условий эксплуатации
 - Удаленность центров потребления и добычи; дефицит транспортной инфраструктуры
 - Повышение себестоимости и ужесточение требований к технологичности нефтепромысла
- Адресные решения «под ключ» являются наиболее перспективной моделью взаимодействия операторов и подрядчиков

Внутренние предпосылки

- Детальный анализ нефтесервисного рынка России определил 3 наиболее привлекательные направления:
 - Разведка и бурение;
 - Скважинный сервис;
 - Проектирование и обустройство месторождений и магистралей

**Миссия «Римеры»:
Индивидуальные решения
для нефтегазового комплекса**

Потребности нефтяных компаний

- «Серийные» услуги привели к снижению коэффициента извлечения и других показателей; эффективность стандартных услуг не устраивает нефтегазовые компании
- Сегодня российским недропользователям необходимы «умные» решения, разработанные под их условия и нужды